

Читатель поднимает проблему

Ценовой беспредел?

В редакцию районной газеты обратилась жительница д. Шипкино, пенсионерка (полностью фамилию, имя, отчество указывать не будем) В.Б. с просьбой ответить на интересующий и очень важный для нее вопрос: почему в единственном магазине, что находится в их деревне, цены намного выше, чем в торговых точках того же района?

ЕНСИЯ у нее небольшая, особо не разбежишься, как говорится, каждая копеечка на счету, но выбраться в райцентр и купить те же продукты, возможности нет. Хотя в разговоре с сельчанами пожилая женщина выяснила, что такие поездки экономически оправданы. В торговых заведениях села Октябрьское и выбор больше, и цены ниже.

Жители района в выигрышном положении

Из всех сфер экономики именно розничная торговля затрагивает каждого жителя района. Каждый из нас, кто-то чаще, кто-то реже, является покупателем. Само собой, тревожный звонок нашей читательницы и поднятая ею проблема касается не только одного конкретного населенного пункта. С нею сталкиваются многие жители периферии. И вот какая картина вырисовывается: особенность сельманов в том, что торгуют они в основном продуктами. Хлеб, мука, сахар, крупы, макароны — этот ассортимент есть всегда, но и он порой отпугивает покупателей дорогоизнан. Посмотрит сельчанин на аппетиты местного предпринимателя, у которого цены постоянно скачут вверх, поворчит-поворчит, да и отправится в райцентр

за покупками. Но при условии, что транспортное средство в наличии имеется, здоровье и время позволяют совершить неблизкий путь. Остальные вынуждены довольствоваться тем, что есть.

Никто не станет спорить, что жители райцентра находятся в более выигрышном положении. Изобилие частных торговых ларьков и крупных сетевых магазинов дает право выбора. В какую торговую организацию пойти и отовариться — этот вопрос каждый для себя решает сам. К тому же в поисках менее «кусающихся» цен можно заглянуть не в один гастроном. Ведь очевидно,

По подсчетам одной пенсионерки, каждая поездка в райцентр за продуктами экономит до 300 рублей с одной тысячи

что при существующем уровне расходов на продукты питания и товары первой необходимости, октябрьские семьи часто выбирают магазины по ценовому параметру.

Что же в таком случае делать человеку, живущему в отдаленной деревне? Зачастую многие крестьяне сталкиваются с такой проблемой, как отсутствие в родном селе торговой точки. И за тем же хлебушком и спичками им нужно отправляться в соседнюю деревню.

В деревне выбора нет

Для начала корреспон-



дент «ОИ» обратился к ведущему специалисту комитета экономики районной администрации Елене КУПЛЕВАЦКОЙ с просьбой прокомментировать поступившее в редакцию газеты обращение.

И вот какой ответ был получен:

— Действительно, сельчане частенько поднимают вопрос о регулировании розничных цен на потребительские товары. Существует федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации», постановлением правительства РФ от 15.07.2010 г. № 530 утверждены Правила установления предельно допустимых розничных цен на отдельные виды социально значимых продовольственных товаров первой необходимости.

На уровне области ор-

ганизации по контролю цен на продукты питания, который также координирует ежедневную работу по мониторингу цен на до наименований продуктов. Цены во всех муниципалитетах области отслеживаются. Аналогичная работа специалистами комитета экономики районной администрации проводится и в Октябрьском районе. Как правило, в фокус зрения попадают пять-шесть торговых точек райцентра.

Что касается отдаленных и малочисленных населенных пунктов на территории района, то без проблем обойтись не удается. Это отсутствие магазинов, узкий ассортимент товаров, стоимость товаров выше, чем в районном центре, низкая конкуренция.

Предприятия потребительской кооперации и индивидуальные предприниматели в своей работе сталкиваются с трудностями, одна из которых — торговля «на дому», то есть незаконная предпринимательская деятельность. Некоторые предпримчивые люди осуществляют коммерческую деятельность без регистрации в налоговой инспекции. В связи с этим у граждан, занимающихся нелегальным бизнесом, и цены на продукты ниже, так как они не несут затрат по содержанию зданий и платят за электроэнергию и тепло по тарифам, установленным для населения, а не для предприятий.

Они не платят налоги, доставку товара осуществляют неспециализированным транспортом и так далее. В результате остаются в выигрыше. А ведь те же автотранспортные затраты по до-

ставке товара в отдаленные населенные пункты намного выше, в связи с этим возрастает уровень наценки. Даже этот фактор серьезно влияет на рентабельность торговых предприятий. Если установить наценку на товар ниже, то содержание магазинов становится убыточным, что и приводит к закрытию торговых точек.

Контрольная закупка или куда смотрит полиция?

Так и хочется воскликнуть: куда смотрит полиция, налоговая инспекция, органы надзора за потребительским рынком, прокуратура, в конце концов? Казалось бы, что может быть проще — провести контрольную закупку, составляя протокол о правонарушении и принимая соответствующие меры. Одним словом, дай «зеленую улицу» предпринимателям, работающим честно, на законных основаниях. Но не все так просто. Местные органы полиции борются с такими горе-продавцами, но они отделяются смешными штрафами и продолжают свой подпольный бизнес. Возникает резонный вопрос: так почему же все-таки не ужесточить закон, чтобы торговать с нарушениями стало просто невыгодно?

Чужому здесь «не светит»

Можно с уверенностью сказать: в деревнях численностью до 100 жителей магазины заведомо становятся убыточными. Если население до 200 человек — торговое заведение работает с переменным успехом: месяц — с небольшой прибылью, месяц — по нулям.

В разговоре с главами сельских поселений района выясняю, что некоторые обыватели с удовольствием пользуются услугами «теневых» продавцов, у которых и товар дешевле, и продукты всегда свежие. На антисанитарные условия они внимания не обращают.

И жаловаться по этому поводу в какие-либо инстанции не будут. Им это выгодно, их все устра-

ивает. Все знают, где бойко идет торговля, но чужакам там «не светит». Вот случай из практики: в одной деревушке предпринимательница торгует на дому — все знают, но незнакомому человеку обзавестись покупками здесь вряд ли удастся. Товар — только «своим», проверенным людям. Попробуй, докажи, что она еще минуту назад отпускала продукты.

Нет магазина — хоть кричи

Если у большинства сельчан в отдаленных уголках есть хоть какой-то ларек с продуктами, то в некоторых деревнях на несколько верст нет даже булочной. Возьмем для примера Кочердыкское сельское поселение. В самом селе магазинчики есть, несколько лет назад Октябрьское СельПО открыло еще один — «Хозтовары». Кочердыкское же СельПО, существовав совсем недолго, закрылось. И жители д. Банниково, а это чуть более пятидесяти человек, остались ни с чем. Та же ситуация в деревнях Окунево, Лафетное, Загребино. В Окунево — дороги плохие, предпринимателей сюда калачом не заманишь. В двух остальных населенных пунктах — хорошо, если раз в неделю автолавка выезжает.

Как решить эту насущную проблему? Вопрос риторический. Но жители «глухих» деревень все же пытаются выкрутиться. Частенько в магазинах райцентра можно увидеть картинку, как сельский житель набирает много продуктов — по несколько килограммов различных круп, макаронных изделий, стирального порошка и так далее. И не всегда это означает, что у человека большая семья. Просто у него есть автомобиль, сельчане платят ему за бензин, дают денег и целый список продуктов, которые необходимо купить.

Пенсионеры, те, кому деваться некуда, обреченно бредут в сельский ларек. А что делать? Кушать хотят все.

Лариса КЛАММ

Детский праздник



Путешествие в осеннее царство

В комплексном Центре социального обслуживания вот уже на протяжении нескольких лет работает клуб «Незабудка». Активными членами этого клуба являются дети, имеющие ограниченные возможности здоровья. Недавно специалисты отделения социальной помощи семье и детям совместно с библиотекарями центральной библиотеки провели очередное интересное мероприятие. Они подготовили «Путешествие в осеннее царство». В гости к детям приходила осень, она играла с ними в различные игры: «Морковочка для Вовочки», «Печем пироги», «Сортируем овощи». Дети разгадывали загадки, читали стихи об осени, с большим удовольствием участвовали в сценке «Сбор капусты с овощами». Осень, в свою очередь, рассказала им, что делается на полях, в садах, огородах и в лесу, а братья месяцы: сентябрь, октябрь, ноябрь красочно дополняли ее рассказ.

Все 20 ребятишек, совершившие «Путешествие в осеннее царство», поблагодарили организаторов за интересный и веселый праздник, уготованный для них.

Надежда ЧЕРНЫШЕВА.

ИХ ЗОЛОТАЯ СУПРУЖЕСКАЯ ОСЕНЬ

(Окончание.
Начало на 1-ой)

Их семья родилась в Каракуле

Валентина не мыслила свою жизнь без медицины. О том, что лучше нет профессии на свете, ей твердил ее отец— Сергей Тимофеевич, фронтовик, участник Сталинградской битвы. Он был тяжело ранен, лечился в госпиталях и, видя, как его выхаживают, буквально проникся любовью к людям в белых халатах. Он так и говорил, что профессия врача — самая святая и самая благородная на земле. Поэтому Валентина и ее старшая сестра, не задумываясь, пошли учиться в медучилище, и ни разу в жизни не пожалели об этом. Кстати, их мама тоже работала в больнице санитаркой, так что атмосфера эта им была знакома с детства.

Забегая вперед, стоит сказать, что слова дедушки, воспевающего профессию врача, действительно сыграли свою магическую роль. Его внучка Наталья (Пяткова) — дочь Валентины Сергеевны и Николая Ивановича, тоже посвятила свою жизнь медицине, она работает медсестрой хирургического кабинета, и его две правнучки — Катерина и Оля стали врачами. Так что Сергей Тимофеевич мог бы по праву гордиться своей родословной, и дети, и внуки, и правнуки исполнили его сокровенное желание. Медиков в их роду более чем предстогочно.

Сразу после окончания медучилища Валентина Сергеевна получила распределение в Октябрьский район, в Каракульскую больницу, угодила прямо в руки к известному на всю округу хирургу, заведующему участковой больницей Василию Андреевичу Щепелеву. И была благодарна судьбе за эту встречу, за то, что ей выпало счастье работать рядом с таким человеком, чье имя стало легендой в районе и за его пределами. У него она прошла отличную практическую школу хирургической медсестры.

Здесь же, в Каракуле, встретила Валентина и свою судьбу — молодого инженера Николая Колыванова. Это был 1966 год, время образования Каракульского совхоза. Вскоре они поженились, а потом мужа пригласили работать в Крутоярский совхоз, и семья приняла решение о переезде. В этом селе семья Колывановых прожила 27 лет. Валентина Сергеевна перелечила здесь всех сельчан, проживающих в округе села Крутоярское, приезжали в больницу из Московки,



Валентина



Николай

Быково, Петровки, даже с Казахстана. Она признается, что хоть и живет сейчас в райцентре, а душа ее до сих пор там, в родной Крутоярке.

Оба жили семьеи и работе

Николай Иванович, работая в хозяйстве инженером, окончив тех-

вал, семья Колывановых переехала в с. Октябрьское, здесь они купили дом, в котором проживают по сей день. Несмотря на переезд, Валентина Сергеевна еще целых два года продолжала работать в Крутоярской участковой больнице, все никак не могла отойти от дел, оставить любимую работу, родной коллектив, своих пациентов,



Семейное фото

никум, еще и заочно обучался в ЧИМЭСХа, это высшее учебное заведение слыло в области настоящей кузницей кадров. В районе в то время насчитывалось единицы таких дипломированных специалистов, они были на вес золота. И Николая Ивановича пригласили на работу главным инженером в колхоз «Рекорд», хозяйство надо было поднимать, оно нуждалось в хороших опытных специалистах. Так что и в этом хозяйстве успел он оставить свой добрый след и теплую память о себе у тех, с кем тогда рядом работал.

В 2000-м году, когда в хозяйствах наступил раз-

она словно душой приростала к ним за эти годы. А перед уходом на пенсию поработала еще и в районной поликлинике. В целом, 43 года отдала она любимой профессии.

А Николай Иванович все еще продолжает работать, последние годы он преподает теорию воождения в автошколе. Его общий трудовой стаж равен 50 годам, но об отдыхе он и слышать не хочет, говорит: «Я даже думать об этом боюсь, это что у меня тогда за жизнь будет?» Валентина Сергеевна ему в этом не перечит, поскольку признается, что сама очень тяжело перенесла расставание с работой, решилась на это в 62 года, но это был



для нее трудный период домашней адаптации. Видимо, человек так устроен, и профессиональная востребованность для него — очень важная часть жизни, особенно, если работа в радость.

Это уже больше, чем любовь

Смотрю на золотых юбиляров со стороны и отмечаю, что возраст поколений молодеет. Раньше 70-летние выглядели много старше, солиднее, это были действительно пожилые люди. А супруги Колывановы, слава Богу, выглядят бодрыми, энергичными, рассуждают современно, много шутят. Николай Иванович — мастер — острослов по этой части, присказок всяких, прибауток, анекдотов знает множество, судя по всему, он — душа любой компании. И в глазах у него «смешишки», неунывающий человек. И мастер золотые руки, с таким действительно Валентина Сергеевна жизнь прожила как за каменной стеной.

— Свадьбу-то золотую отметили? — спрашиваю.

— Мы ее по-особому отметили, — говорят. — В городе, в ресторане «Уральские пельмени», в кругу самых близких людей, с детьми, внуками. Танцевали, веселились, а самим не верится, что восьмой десяток разменяли, душа-то по-прежнему молодой остается и жизни хочется радоваться. Мы на месте не любим сидеть, в город на концерты ездим, в районе любим Дом культуры посещать, каждый год на «Вешние воды» в Каракуль приезжаем. Дома тоже не сидим, сложа руки, огород у нас имеется, птицу держим, пчеловодством занимаемся...

— А любовь? Она все еще есть... в эти годы? — спрашиваю осторожно.

— В эти годы мы еще больше друг за друга переживаем, — говорит Николай Иванович, — потому что стали еще ближе, еще роднее друг другу. Любовь это или уже нечто большее, я не знаю, но у нас есть все, чтобы чувствовать себя счастливыми. И от возраста это не зависит, это — состояние души. А чтобы до свадьбы золотой дожить, надо каждому уметь терпимость проявлять, уметь прощать, слышать друг друга. Гладкой жизни ни у кого не бывает, но эти составляющие являются для супружеского залогом долгой совместной жизни.

Фото и текст
Надежды ЧЕРНЫШЕВОЙ

Пожилые — значит мудрые

В День пожилого человека на страницах газеты хочет-
ся рассказать о ветеранах сельского хозяйства, кото-
рые находятся на заслуженном отпуске.



Важная профессия на селе

Сегодня трудно себе представить, как эта худенькая, невысокого росточка женщина справлялась со своей работой. Профессию техника-осеменатора легкой назвать язык не поворачивается. Но запись в трудовой книжке Зинаиды Бикитаевны Красильниковой гласит о том, что почти сорок лет трудовой биографии она посвятила животноводству совхоза им. Ленина. Как она трудилась, помнят и коллеги, и односельчане. О том, что Зинаида хороший специалист говорят и заслуженные награды: орден Трудовой Славы 3 степени, множество Почетных грамот.

На просьбу рассказать о специфике своей профессии и нагрузках, моя собеседница отвечает так: «Много работы было. На одном месте не засидишься. Поголовье коров в каждой бригаде осмотреть нужно. Без багажа знаний и хорошей практики не обойтись. Нужно быть сведущей в физиологии животных, и в методах лечения различных заболеваний. Да и телят я частенько принимала, и укулы коровам ставила. Бывало в отпуск уйду, а чуть что случись — бегу на ферму к любимым буренкам. Все приходилось делать».

Знания, мастерство, умения и опыт Зинаиды Бикитаевны способствовали своевременному и успешно-
му осеменению животных. Совхоз из года в год полу-
чал высокие результаты в деле воспроизводства ста-
да. Она добивалась высоких результатов — 95 телят
на 100 коров.

На страже здоровья животных



Ветеринария — очень интересная и добрая профес-
сия, — в этом убеждена Александра Ивановна Григо-
рева, проработавшая тридцать один год в совхозе им. Ленина ветеринарным врачом. Она понимала, что медицина — дело серьезное и на ней будет лежать ответственность за животное, а это пациент, который пожаловаться на свою болезнь, рассказать, где и что болит, не может. Диагноз специалисту приходится ставить на основе симптоматики, результатов ана-
лизов и собственной интуиции. И совхозный ветврач умела «слушать» четвероногих пациентов, понять и незамедлительно оказать помощь. «Работа ветери-
нарных специалистов нелегкая, но разносторонняя, — рассказывает моя сегодняшняя героиня. — Это и профилактика заболеваний животных, лечение, про-
ведение экспертизы животноводческой продукции, учет скота, государственный ветеринарный надзор и многое другое. Всего и не перечислишь. Поголовье крупного рогатого скота в хозяйстве было большое, следовательно, и работы всегда хватало. Плюс ко всему обработка частного стада, приходилось брать кровь на исследование, вакцинировать собак и ко-
шек, помогать при сложных отелах буренок. За мно-
голетнюю практику повидать пришлось немало».

Но всегда в любой ситуации Александра Ивановна находила верные решения. Все поголовье КРС, дой-
ное стадо совхоза находилось под ее постоянным надзором. Ей, как опытному врачу, удавалось своев-
ременно выявить заболевшее животное, отделить его от дойного стада и вылечить.

Фото и текст Ларисы КЛАММ

реклама. объявления

Каждую среду
в «Глобусе»
на ул. Восточной,
45 Б
врач-оптометрист
высшей категории
проверит зрение,
а также изготовит
очки любой
сложности,



мягкая контактная
коррекция.

Большой выбор солнцезащитных очков.
Коллекция 2016 г.



Кредит.
Качество.
Гарантия

окно
от 5400 руб.

Мир окон
АКЦИЯ!

При заказе
от 4 окон отделка
с улицы в ПОДАРОК!

→ демонтаж замер → москитная сетка
Адрес: ул. Ленина, 46
(бывший магазин «Подарки»)

самые
НИЗКИЕ цены

Тел.: 8-932-302-36-81, 8-951-806-94-30

• Объявление

СПК «Подовинное» производит
ПРОДАЖУ населению БЫЧКОВ с 5 днев-
ного возраста по цене 175 рублей за 1 кг
живого веса без скидки
на желудочно – кишечный тракт.

Продажа производится пять дней в неделю
с понедельника по пятницу.

Контактный телефон 8 982 279 73 59.

Поздравляем!

АЛЯБЬЕВУ Анастасию
Тимофеевну
поздравляем
с юбилейным
днем рождения!
Желаем счастья
и добра,
Чтоб жизнь, как день,
была светла,
Чтоб только радость,
без тревог,
Переступала
Ваш порог.
Районный Совет
ветеранов и
организация «Память
сердца»

Металлические
ворота. Забор
Тел.: 8-919-306-00-40,
8-952-52-47-437

ЗАКУП МЯСА
Тел. 8-951-48-63-931,
39-3-72

СИСТЕМА
инфракрасного
ОТОПЛЕНИЯ.
89120817857,
8(351)223-02-27.
www.dankokom.ru

ЗАКУП МЯСА
(любого), можно живность
Тел. 8-922-735-05-25

РЕМОНТ

Ремонт
и перетяжка мягкой
мебели. Качество и доставка
Тел. 8-950-732-40-53,
8-(35163)2-16-95.

Ремонт
швейных машин
любой сложности
Тел.: 8-912-402-58-99.

РЕМОНТ
(ОСЛУЖИВАНИЕ)
ОКОН И ДВЕРЕЙ.
Тел.: 8-999-583-60-87



Ремонт
компьютеров.
Выезд мастера на дом.
Тел.: 8-999-582-53-63

УЧРЕДИТЕЛИ: «Редакция газеты «Октябрьская искра». Областное государственное учреждение «Издательский дом «Губерния», администрация Октябрьского муниципального района. Газета зарегистрирована в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Челябинской области. Свидетельство о регистрации: ПИ № ТУ74-01062. ПОЧТОВЫЙ АДРЕС редакции, издателя: 457170 с. Октябрьское, ул. Чкалова, 39. ТЕЛЕФОНЫ: редактор — 5-16-58, бухгалтер — 5-17-06. Индекс 54634. ТИРАЖ 2368. Тираж сертифицирован Национальной тиражной службой. Отпечатано с готовых оригинал-макетов заказчика в ООО "Еманжелинский Дом печати" 456580 Челябинская область, г. Еманжелинский Дом печати" 456580 Челябинская область, г. Еманжелинск, ул. Шахтеров, 19. Тел.факс: 8(35158)2-10-90. E-mail: mvedomosti@chel.surmet.ru. Сдано в печать 28 сентября по графику в 16.00, подписано в печать в 16.00, фактически. За достоверность фактов и сведений ответственность несет авторы публикаций и рекламодатели. Редакция может не разделять точку зрения автора. Присланные материалы не возвращаются и не рецензируются. Цена свободная.

Южно-Уральский
институт
управления
и экономики
WWW.inueco.ru

Лицензия 99 ПО1 № 0008468
от 04.06.2015 г. бессрочно

Адрес: с. Октябрьское, ул. Восточная, д.39

Тел. 8 950 74 84 862

КОМБИКОРМА
БОЛЕЕ 30 НАИМЕНОВАНИЙ
ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ С/Х ЖИВОТНЫХ И ПТИЦ.

коромсмесь 330 руб./мешок
корм для свиней 11,57 руб./кг
корм для птицы 12 руб./кг
отруби пшеничные 150 руб./мешок

с. Октябрьское
ул. Строителей, д. 17А

Тел. 8-932-014-18-06

НОВИНКА - КУКУРУЗА
www.kzk.tiu.ru e-mail:ooo-kzk@mail.ru

СТРОЙБАЗА по ул. Качалина, 57 А

▷ Дрова сосновые. ▷ Пиломатериалы.
▷ Строительные и отделочные
материалы. ▷ Грузоперевозки ▷ услуги
фронтального погрузчика,
▷ сварочные работы.

Тел. 8-351-585-14-70, 8-982-345-77-46

Натяжные
ПОТОЛКИ

Пенсионерам скидки 10 %
Тел.: 8-908-067-58-79
(Иван) potolok-chel74.ru

ЩЕБЕНЬ.
OTCEB. ПЕСОК

Тел. 8-908-085-56-00

Натяжные
ПОТОЛКИ

Пенсионерам
скидки 10 %
Тел.: 8-968-126-15-31
(Артем.)

НАТЯЖНЫЕ
ПОТОЛКИ.
Недорого!
Тел. 8-908-041-90-74.
Пенсионерам скидка.

ДРОВА (береза)
Быстро!
Тел. 8-902-892-33-14

Закуп мяса
Тел. 8-932-306-98-28,
39-3-09

КУПЛЮ
ЭЛЕКТРОННЫЕ
ПЛАТЫ
в любом состоянии.
Тел.: 8-900-061-58-78.

РАЗНОЕ

Выполню любые
сантехнические работы.
Тел.: 8-908-065-33-02

ЩЕБЕНЬ.
ОТСЕВ. ПЕСОК.
от 2 тонн доставка по
Октябрю бесплатно
Тел.: 8-982-345-05-18

КОМБИКОРМ,
КОРМОСМЕСЬ,
ОТРУБИ, ЗЕРНО.
КОРМА ДЛЯ СОБАК.
ул. Восточная, 102
Тел. для справок:
8-951-473-64-80

ЗАКУПАЕМ
мясо у населения.
Тел: 8-922-739-51-64,
8-9000-63-15-84
Александр Михайлович

БУРЕНИЕ
СКВАЖИН
Тел.: 8-919-306-00-40,
8-952-52-47-437

ЗАКУПАЮ СКОТ
Каждый день!
Наличный расчет!
Тел. 8-982-319-81-51

КУПЛЮ
Корову
Тел.: 8-952-524-82-78.

ПРОДАМ
1/2 дома в с. Каракуль-
ское, S = 65,7 кв.м.,
газ/вода (холодная, горя-
чая) санузел.
Тел. 8-932-30-30-879.

ВАЗ-21099, 2001 г/в.
Комплект зимней резины.
Тел. 8-951-457-46-52.

Поросят.
Тел. 8-963-07-960-02.

Дом электроотопление,
сан.узел, горячая и холо-
дная вода, душевая кабина,
евроокна, гараж, баня.
Тел.: 5-25-18.

«АТЛАС» г. Самара
Пальто в РАССРОЧКУ до 12 месяцев

■ с первоначальным взносом от 2000 руб.
■ без переплаты, без участия банков.
■ Пенсионерам скидка 1000 руб.
Иметь паспорт, пенсионное удостоверение
www.paltoatlas.com

ДРОВА.
УГОЛЬ.

Тел. 8-922-709-12-02,
8-951-470-36-33

ПРОДАМ

✓ Комнату S = 18 кв.м.
Коркино п. Роза. Цена 400
тыс.руб. (Можно по мат.
капиталу).

Тел. 8-951-788-18-92.

✓ Дом, 800 т.рублей. Торг
уместен.

Тел.: 8-902-607-78-55,
5-23-67.

✓ Дом S=150 кв.м из бру-
са. Участок 25 соток.
Тел. 8-908-054-37-90,
5-10-70.

✓ Банную печь (8 – 10
мм), шерстобитку, вален-
ки – самокатки. Доставка.
Тел. 8-919-158-96-20.

✓ Дом, недорого. Благо-
устроенный.

Тел. 8-951-793-58-36.

✓ Торговый павильон на
полозьях, недорого. Бла-
гоустроенную 3-х комн.
квартиру с ремонтом и по
желанию с мебелью.

Тел. 8-922-751-64-85.

✓ Самоблокирующийся
редуктор заднего моста
ГАЗ – 53 – 66. Сварочный
трансформатор, ТС – 450.
Корову.

Тел.: 8-922-722-20-97.

✓ ВАЗ-21074, 2010 г/в.
Не бит., не крашен.
Тел.: 8-951-256-15-48.

✓ ВАЗ-2114, 2003 г/в.
Тел.: 8-908-081-74-56.

✓ Поросят. Мясо на заказ
(свинина). Овес. Ячмень и
кабана на племя.

Тел.: 8-904-808-74-65.

✓ Шевроле – лачетти,
2011 г/в. Цвет серый, 1
хозяин. Комплект зимней
резины и диски.

Тел.: 8-912-806-74-85.

✓ Поросят. Мясо молодой
свиньи.

Тел.: 8-950-721-98-40.

✓ Дом на земле. Все удоб-
ства.

Тел.: 8-908-934-54-77,
8-908-041-67-80,
5-28-04.

✓ 2-х комн. квартиру в
двухэтажном доме на втором
этаже.

Тел.: 8-908-934-54-77,
5-28-04.

✓ Козу с 2-мя козлята-
ми. Овец на племя.

Тел.: 28-4-49,
8-912-323-93-20.

✓ Баннер б/у 3Х6 м — 600
рублей.

Тел.: 8-932-308-29-98.

